



CAPA SAPVER

■ L'ACCÈS AU CAPA SERVICE AUX PERSONNES ET VENTE EN ESPACE RURAL.

Après la 3^e générale, technologique, ou professionnelle.
Après une 3^e SEGPA. Après une 1^{ère} année d'un autre CAP, d'un Bac Pro ou d'une autre formation similaire. Après une CLIPA.

■ LES SPÉCIFICITÉS DE LA FORMATION

Une équipe d'enseignants motivés et impliqués.

Aide personnalisée aux élèves en difficulté. Suivi individuel et remise à niveau. Aide à la réussite professionnelle, à l'autonomie et à l'épanouissement des élèves.

12 semaines de stage sur deux ans

- auprès des différents publics dits fragiles : petite enfance, personnes âgées et/ou dépendantes, personnes handicapées...
- auprès des publics et des clients divers.

1 semaine de stage collectif : éducation à la santé, la sécurité et le développement durable.

Un module d'initiative professionnelle (MIP) permettant une bonne intégration à l'environnement socio-économique local.

La mise en place de projets pluridisciplinaires :

Se préparer et réussir son examen (ex : le chocolat dans tous ses états).

L'individualisation des parcours de formation :

Un travail sur l'orientation et le projet professionnel des élèves, la possibilité de 6 semaines de stage supplémentaires et/ou un approfondissement des connaissances en cas de poursuite d'études.

■ LES OBJECTIFS DE LA FORMATION

Accès pour tous à une qualification professionnelle valorisante, avec une rapide insertion professionnelle en ayant acquis une formation générale, des gestes et une compétence tout en accordant aux activités technologiques une large place.

Redonner confiance aux élèves et préparer les élèves méritants à poursuivre des études vers un diplôme de niveau IV ou une formation complémentaire.

Une formation valorisante offrant des débouchés dans de nombreux métiers du service, du sanitaire et social mais aussi du commerce et de la vente.

Une insertion rapide dans la vie professionnelle grâce à l'acquisition de compétences professionnelles et un diplôme reconnu de niveau V.

Une possibilité de poursuivre ses études : baccalauréats professionnels, formations complémentaires ou préparation de concours.



Lycée
François-Xavier
Besançon

Tél. 03 81 25 01 40
7, rue du Chapitre 25000 Besançon
www.lycee-francoisxavier.fr



UN PROGRAMME TREMPLIN POUR ACCÉDER À L'INSERTION PROFESSIONNELLE OU LA POURSUITE DES ÉTUDES

**CAPA
SAPVER**
SERVICE AUX PERSONNES
ET VENTE EN ESPACE RURAL

DÉBOUCHÉS ET ORIENTATION

Entrer dans la vie professionnelle :

Travailler pour des structures liées aux services aux personnes : maisons de repos, maisons de retraite, écoles maternelles, crèches, cantines scolaires, centres de vacances, restaurants d'entreprises...

Travailler auprès de certains publics comme assistants de vie : auprès des malades, personnes âgées, enfants, handicapés... (entretien, repas, gardes, soins, etc)

Travailler pour des structures liées à l'accueil ou à la vente : magasins de proximité, marchés locaux, supermarchés, hôtellerie, chambres et tables d'hôtes, gîtes....

Poursuivre des études :

Formation complémentaire ou spécialisée ou de niveau IV (Bac professionnel, Bac technologique exceptionnellement)..

PROGRAMME DE FORMATION :

Des modules visant l'intégration sociale et professionnelle des élèves 29h/ semaine

Enseignement général : 10h

Agir dans des situations de la vie sociale

Disciplines : histoire-géographie, ESC, TIM, maths, SESG

Mettre en oeuvre des démarches / construction personnelle

Disciplines : Français, ESC, Biologie, EPS

Interagir avec son environnement social

Disciplines : français, Langue vivante

Modules Professionnels : 14h

Insertion de l'employé dans la structure

Discipline : SESG

Communication interpersonnelle / situation professionnelle

Disciplines : ESC, TIM, ESF, Techniques commerciales, Animation

Techniques de service aux personnes

Disciplines : Soins à la personne, Restauration, Entretien du linge et des locaux, Biologie-Ecologie, Physique-Chimie

Techniques de vente

Discipline : techniques commerciales

Module d'initiative professionnelle

Approfondissement des techniques de service à la personne et des techniques commerciales

Activités organisées à l'initiative de l'équipe pédagogique : 5h

